

**โครงการจัดจ้างบริษัทที่ปรึกษาศึกษาระเบียบการลงทุน/การทำธุรกิจ
ในกลุ่มประเทศตลาดใหม่ ได้แก่ สาธารณรัฐอินเดีย สาธารณรัฐประชาชนบังกลาเทศ สาธารณรัฐ
เคนยา สาธารณรัฐอิสลามอิหร่าน และสาธารณรัฐชูดาน
ประจำปีงบประมาณ ๒๕๖๑**

๑. หลักการและเหตุผล

๑.๑ นอกเหนือจากภูมิภาคอาเซียนที่ภาครัฐเน้นส่งเสริมและสนับสนุนให้ผู้ประกอบการไทยไปขยายการลงทุนและประกอบธุรกิจแล้ว ประเทศในตลาดใหม่ เช่น ในทวีปแอฟริกา เอเชีย(กลาง/ใต้) และตะวันออกกลาง ยังเป็นโอกาสของนักธุรกิจไทยที่ต้องการเปิดตลาดสินค้าและบริการมากขึ้น เนื่องจากคู่แข่งทางทางการตลาดยังมีน้อยราย มีวัตถุดิบจากทรัพยากรธรรมชาติอยู่มาก มีความได้เปรียบด้านปริมาณและค่าจ้างแรงงานและสิทธิพิเศษทางการค้ากับประเทศชั้นนำ นอกจากนี้ มีการขยายตัวของชนชั้นกลางที่บ่งชี้ถึงศักยภาพในกำลังซื้อที่มากขึ้น รวมถึงนโยบายส่งเสริมการลงทุนที่เปิดกว้าง จึงเป็นสิ่งที่ดึงดูดการลงทุนจากต่างชาติเข้าไปมากขึ้นรวมถึงนักลงทุนไทยด้วย

๑.๒ ที่ผ่านมา สำนักงานได้ดำเนินการศึกษาโอกาสและสู่ทางการลงทุนในกลุ่มประเทศตลาดใหม่ โดยการศึกษาข้อมูลโอกาส สู่ทางการลงทุน ขั้นตอนและกฎระเบียบการลงทุนเพื่อเป็นเครื่องมือสนับสนุนแก่นักลงทุนไทย โดยได้มีการศึกษาประเทศต่างๆ แล้ว ๒๘ ประเทศ ทั้งในทวีปแอฟริกา เอเชียกลาง และตะวันออกกลาง ซึ่งผลงานการศึกษาเป็นที่ยอมรับในทั้งภาคราชการ และเอกชนว่ามีความสมบูรณ์มากที่สุดแห่งหนึ่งของไทย และการจัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา ได้กระตุ้นให้เกิดความสนใจต่อประเทศตลาดใหม่ขึ้นอย่างกว้างขวาง ซึ่งโอกาสการลงทุนในประเทศกลุ่มนี้มีความหลากหลายและแตกต่างจากประเทศในอาเซียน

๑.๓ ในปีงบประมาณ ๒๕๖๑ สำนักงาน กำหนดให้มีการศึกษาเจาะลึกโอกาสสู่ทางการลงทุนในสาขาอุตสาหกรรมในประเทศเป้าหมายที่นักธุรกิจไทยสนใจเข้าไปลงทุนและพื้นที่ที่มีศักยภาพในการลงทุนเป็นปัจจัยหลักในการศึกษา ตลอดจนคัดเลือกประเทศที่ทำการศึกษามีศักยภาพและโอกาสที่นักลงทุนไทยให้ความสนใจมากยิ่งขึ้นในอนาคต โดยการศึกษาในครั้งนี้จะดำเนินการศึกษาข้อมูลรายอุตสาหกรรมเชิงลึกของประเทศในทวีปแอฟริกา จำนวน ๒ ประเทศ ประเทศกลุ่มเอเชียตะวันออกกลางและใต้จำนวน ๓ ประเทศ โดยพิจารณาจากประเทศเดิมที่ได้มีการศึกษาไว้แล้วและยังคงมีศักยภาพในการลงทุนอยู่ และประเทศใหม่ที่ยังไม่เคยมีการศึกษา แต่มีศักยภาพที่เหมาะสมสำหรับนักธุรกิจไทย ดังนี้

- สาธารณรัฐอินเดีย เป็นประเทศที่มีศักยภาพสูง มีอัตราการเติบโตทางเศรษฐกิจสูงอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับตลาดภายในประเทศมีขนาดใหญ่ สำนักงานได้ทำการศึกษาค้นคว้าเชิงลึกในปี พ.ศ. ๒๕๖๐ แต่เนื่องจากอินเดียเป็นประเทศขนาดใหญ่จึงเลือกทำการศึกษาริเริ่มต้นไปที่รัฐทมิฬนาฑู ในอุตสาหกรรมชิ้นส่วนยานยนต์
- สาธารณรัฐประชาชนบังกลาเทศ เป็นประเทศที่มีแรงงานจำนวนมาก ประกอบกับค่าแรงในราคาถูก และได้รับสิทธิพิเศษทางศุลกากรจาก ๓๘ ประเทศทั่วโลก สำนักงานได้ทำการศึกษาค้นคว้าเชิงลึกในปี พ.ศ. ๒๕๕๘ และได้มีการนำคณะนักธุรกิจเดินทางไปศึกษาลู่ทางการลงทุน ในปี พ.ศ. ๒๕๕๔ ๒๕๕๖ ๒๕๕๘ และ ๒๕๕๙
- สาธารณรัฐเคนยา เป็นประเทศศูนย์กลางการค้าและการเงิน รวมทั้งเป็นศูนย์กลางการคมนาคมทั้งทางเรือและทางอากาศของแอฟริกาตะวันออก สำนักงานได้ทำการศึกษาค้นคว้าเบื้องต้นของประเทศเคนยาในปี พ.ศ. ๒๕๕๗ และได้มีการนำคณะนักธุรกิจเดินทางไปศึกษาลู่ทางการลงทุน ในปี พ.ศ. ๒๕๕๓

- สาธารณรัฐอิสลามอิหร่าน เป็นประเทศที่มีทรัพยากรธรรมชาติจำนวนมาก มีการพัฒนาอุตสาหกรรมและปัจจัยพื้นฐานในระดับดี สำนักงานไม่เคยมีการทำการศึกษาข้อมูลมาก่อน แต่ได้มีการนำคณะนักธุรกิจเดินทางไปศึกษาสู่ทางการลงทุน ในปี พ.ศ. ๒๕๖๐ ผลตอบรับจากนักธุรกิจอยู่ในระดับดีมาก นักธุรกิจได้คู่ค้าในหลากหลายอุตสาหกรรม อาทิ อุตสาหกรรมเหล็กและอุตสาหกรรมต่อเนื่อง อุตสาหกรรมสนับสนุนการท่องเที่ยว เป็นต้น
- สาธารณรัฐชูดาน เป็นประเทศที่มีแหล่งทรัพยากรธรรมชาติจำนวนมาก จุดยุทธศาสตร์ที่สำคัญของชูดานคือเป็นเมืองท่าสำหรับประเทศที่ไม่มีทางออกสู่ทะเล ปัจจุบันสหรัฐอเมริกากำลังจะยกเลิกการคว่ำบาตรทางเศรษฐกิจ คู่แข่งในการประกอบธุรกิจมีจำนวนไม่มาก มีตลาดภายในประเทศขนาดใหญ่ สำนักงานได้เคยทำการศึกษาข้อมูลเบื้องต้นเมื่อปี พ.ศ. ๒๕๕๑ และได้มีการนำคณะนักธุรกิจไทยเดินทางไปศึกษาสู่ทางการลงทุนเมื่อปี พ.ศ. ๒๕๕๒

๒. วัตถุประสงค์

๒.๑ เพื่อศึกษามาจัดทำฐานข้อมูลเชิงลึกที่จะเป็นประโยชน์ต่อนักลงทุนไทย เป็นแหล่งข้อมูลของสำนักงานในการให้คำปรึกษาแก่นักลงทุนไทยที่ประสงค์ไปลงทุนในประเทศตลาดใหม่ได้อย่างเป็นรูปธรรม

๒.๒ เพื่อส่งเสริมให้เกิดการลงทุนของนักลงทุนไทยในอุตสาหกรรมเป้าหมายและประเทศเป้าหมายในทวีปแอฟริกา เอเชียกลางและเอเชียใต้

๒.๓ เพื่อสร้างความสัมพันธ์อันดีระหว่างหน่วยงานส่งเสริมการลงทุนของไทยและประเทศเป้าหมาย

๓. ประเทศเป้าหมาย

จำนวน ๕ ประเทศ ในกลุ่มประเทศตลาดใหม่ (ทวีปแอฟริกา เอเชียตะวันออกเฉียงกลาง และเอเชียใต้) ได้แก่ สาธารณรัฐอินเดีย สาธารณรัฐประชาชนบังกลาเทศ สาธารณรัฐเคนยา สาธารณรัฐอิสลามอิหร่าน และสาธารณรัฐชูดาน

๔. คุณสมบัติของที่ปรึกษา

๔.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย

๔.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

๔.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ

๔.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราวตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๔.๕ เป็นบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคลที่ประกอบอาชีพเป็นที่ปรึกษาในสาขาอุตสาหกรรม (Industry Sector) และได้ขึ้นทะเบียนไว้กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง

๔.๖ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระงับชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๔.๗ มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา

๔.๘ เป็นบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคล ผู้มีอาชีพรับจ้างงานที่เสนอราคาดังกล่าว

๔.๙ ไม่เป็น

๔.๙ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน กรุงเทพฯ วันเสนอราคา หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันราคาอย่างเป็นธรรม ในการเสนอราคาครั้งนี้

๔.๑๐ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของที่ปรึกษาได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์ความคุ้มกันเช่นนั้น

๔.๑๑ ไม่เป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนด

๔.๑๒ ที่ปรึกษาที่ยื่นเสนอราคาในรูปแบบของ “กิจการร่วมค้า” ต้องมีคุณสมบัติดังนี้

(๑) กรณีที่กิจการร่วมค้าได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่ กิจการร่วมค้าจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญชวน และการเสนอราคาให้เสนอราคาในนาม “กิจการร่วมค้า” ส่วนคุณสมบัติด้านผลงานของที่ปรึกษา กิจการร่วมค้าดังกล่าวสามารถนำผลงานของที่ปรึกษาของผู้เข้าร่วมค้ามาใช้แสดงเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่เข้าเสนอราคาได้

(๒) กรณีที่กิจการร่วมค้าไม่ได้จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่ นิติบุคคลแต่ละนิติบุคคลที่เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในหนังสือเชิญชวน เว้นแต่ในกรณีที่กิจการร่วมค้าได้มีข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าเป็นลายลักษณ์อักษรกำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้รับผิดชอบหลักในการเข้าเสนอรากับหน่วยงานของรัฐ และแสดงหลักฐานดังกล่าวมาพร้อมการยื่นข้อเสนอราคา กิจการร่วมค้านั้นสามารถใช้ผลงานของที่ปรึกษาของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นเสนอราคาได้

ทั้งนี้ “กิจการร่วมค้าที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลใหม่” หมายความว่า กิจการร่วมค้าที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์

๔.๑๓ ที่ปรึกษาต้องลงทะเบียนในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement: e - GP) ของกรมบัญชีกลาง

๔.๑๔ ที่ปรึกษาต้องไม่อยู่ในฐานะเป็นผู้ไม่แสดงบัญชีรายรับรายจ่ายหรือแสดงบัญชีรายรับรายจ่ายไม่ถูกต้องครบถ้วนในสาระสำคัญตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. กำหนด

๔.๑๕ ที่ปรึกษาซึ่งได้รับคัดเลือกเป็นคู่สัญญาต้องรับและจ่ายเงินผ่านบัญชีธนาคาร เว้นแต่ การจ่ายเงินแต่ละครั้งซึ่งมีมูลค่าไม่เกินสามหมื่นบาทคู่สัญญาอาจจ่ายเป็นเงินสดก็ได้ตามที่คณะกรรมการ ป.ป.ช. กำหนด

๔.๑๖ มีความรู้อย่างเชี่ยวชาญในการรวบรวมและวิเคราะห์ข้อมูลทางเศรษฐกิจ และนโยบายด้านการลงทุนในภาคอุตสาหกรรมต่างๆของประเทศตลาดใหม่

๔.๑๗ มีความสามารถในการจัดทำรายงานด้านเศรษฐกิจการลงทุนให้ตรงกับความต้องการของสำนักงาน

๔.๑๘ มีความสามารถในการประสานงาน เตรียมการเดินทางไปศึกษาโอกาสการลงทุนในประเทศเป้าหมาย

๔.๑๙ มีความสามารถในการสร้างเครือข่ายความสัมพันธ์ กับหน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจ และภาคเอกชน ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน รวมทั้งความสามารถในการจัดกิจกรรมเผยแพร่ผลการศึกษาที่เข้าถึงนักลงทุนไทยผู้สนใจไปลงทุนในต่างประเทศ

๕. หลักฐานการยื่นเอกสาร

๕.๑ ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคล

(๑) ห้างหุ้นส่วนสามัญหรือห้างหุ้นส่วนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล บัญชีรายชื่อหุ้นส่วนผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง ทั้งนี้ หนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคลจะต้องรับรองมาแล้วไม่เกิน ๖ เดือน นับถึงวันยื่นของเสนอราคา

(๒) บริษัทจำกัดหรือบริษัทมหาชนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล หนังสือบริคณห์สนธิ บัญชีรายชื่อกรรมการผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) และบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นรายใหญ่ (ถ้ามี) พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง ทั้งนี้ หนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคลจะต้องรับรองมาแล้วไม่เกิน ๖ เดือน นับถึงวันยื่นของเสนอราคา

๕.๒ ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดาหรือคณะบุคคลที่มีโชคนิติบุคคล ให้ยื่นสำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้นั้น สำเนาข้อตกลงที่แสดงถึงการเข้าเป็นหุ้นส่วน (ถ้ามี) สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้เป็นหุ้นส่วน พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง

๕.๓ ในกรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นผู้ยื่นข้อเสนอร่วมกันในฐานะเป็นผู้ร่วมค้า ให้ยื่นสำเนาสัญญาของการเข้าร่วมค้า สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้ร่วมค้า และในกรณีที่ผู้เข้าร่วมค้าฝ่ายใดเป็นบุคคลธรรมดาที่มีได้ถือสัญชาติไทย ก็ให้ยื่นสำเนาหนังสือเดินทาง หรือถ้าผู้ร่วมค้าฝ่ายใดเป็นนิติบุคคลให้ยื่นเอกสารตามที่ระบุไว้ใน ๔.๑

๕.๔ เอกสารอื่นตามที่หน่วยงานของรัฐกำหนด เช่น สำเนาใบทะเบียนพาณิชย์ สำเนาใบทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม

๕.๕ หนังสือมอบอำนาจซึ่งปิดอากรแสตมป์ตามกฎหมายในกรณีที่ผู้เสนอราคา มอบอำนาจให้บุคคลอื่นแทน

๖. ขอบเขตการดำเนินงาน

จัดจ้างที่ปรึกษาที่มีความเชี่ยวชาญ มีความรู้และประสบการณ์ในการลงทุนหรือทำธุรกิจในประเทศดังกล่าว ดำเนินการดังนี้

๖.๑ จัดทำแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

๖.๑.๑ รายละเอียดข้อมูลที่จะดำเนินการศึกษา และรวบรวม

๖.๑.๒ วิธีการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล และแหล่งที่มาของข้อมูล

๖.๑.๓ โครงร่างหัวข้อรายงานศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูล ที่ครอบคลุมรายละเอียดตามที่ระบุไว้ใน TOR

๖.๑.๔ ร่างแผนการจัดกิจกรรม Fact Finding เพื่อสำรวจข้อมูล ร่างแผนการจัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา

๖.๑.๕ รายละเอียดบุคลากรประจำโครงการ

๖.๒ การศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึก ของประเทศเป้าหมายที่ทำการศึกษา ในหัวข้อดังต่อไปนี้

๖.๒.๑ นโยบายของประเทศเป้าหมายที่เกี่ยวข้องกับการส่งเสริมการลงทุน รวมไปถึงกฎระเบียบข้อบังคับในการลงทุน สิทธิประโยชน์ในการลงทุน สถิติการลงทุนไทยและประเทศอื่นๆ ที่เข้าไปลงทุนในประเทศเป้าหมาย

๖.๒.๒ ค่าใช้จ่าย...

๖.๒.๒ ค่าใช้จ่ายในการลงทุน อาทิ ค่าสาธารณูปโภค อัตราภาษีต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน ค่าเช่าที่ดินและอาคาร และค่าใช้จ่ายในการสื่อสาร เป็นต้น

๖.๒.๓ อุตสาหกรรมที่ผู้ประกอบการไทยควรลงทุน โดยต้องนำเสนออุตสาหกรรมเป้าหมายอย่างน้อย ๒ สาขาในแต่ละประเทศ รวมทั้งพื้นที่ที่มีศักยภาพในการลงทุน

๖.๒.๔ กฎหมายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน เช่น ขั้นตอนการจัดตั้งบริษัทหรือสำนักงานผู้แทนกฎหมายเฉพาะสำหรับอุตสาหกรรมเป้าหมายที่นำเสนอ อนุสัญญาภาษีซ้อนระหว่างประเทศไทยและประเทศเป้าหมาย (ถ้ามี) ความตกลงเพื่อการส่งเสริมและคุ้มครองการลงทุน (ถ้ามี)

๖.๒.๕ รายชื่อบริษัทไทยที่เข้าไปลงทุนในประเทศเป้าหมาย (ถ้ามี)

๖.๒.๖ รูปแบบการลงทุนที่เหมาะสมสำหรับอุตสาหกรรมและประเทศเป้าหมาย การวิเคราะห์ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุน

๖.๓ การจัดกิจกรรม Fact Finding ในประเทศเป้าหมาย เพื่อศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึกของประเทศเป้าหมาย ตามรายละเอียดในข้อ ๖.๒ โดยกำหนดให้มีการเข้าพบหน่วยงานทั้งภาครัฐ และเอกชนของประเทศเป้าหมาย การเยี่ยมชมพื้นที่และสิ่งอำนวยความสะดวกพื้นฐาน สำหรับบางประเทศอาจมีการนำนักธุรกิจไทยที่มีศักยภาพและสนใจเข้าร่วมเดินทาง โดยนักธุรกิจจะเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการเดินทางของตัวเอง ทั้งนี้ แผนการเดินทางตามกิจกรรม Fact Finding ต้องได้รับความเห็นชอบจากสำนักงาน นอกจากนี้ การเดินทางไปเก็บข้อมูลของที่ปรึกษา จะมีเจ้าหน้าที่ของสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนเดินทางไปด้วย โดยสำนักงานเป็นผู้รับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการเดินทางของเจ้าหน้าที่

๖.๔ จัดการสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษาในประเทศ จำนวน ๑ ครั้ง โดยที่ปรึกษาต้องเตรียมข้อมูลสำหรับงานสัมมนา การประสานงานเชิงวิทยากร การประชาสัมพันธ์เชิญชวนผู้สนใจเข้าร่วมการสัมมนาไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน และดำเนินการต่างๆ ที่สำนักงานให้ความเห็นชอบ

๖.๕ จัดทำสรุปข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุน เสนอต่อสำนักงาน อย่างน้อยเดือนละ ๒ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

๖.๖ จัดทำรายงานสรุปผลการดำเนินงานโครงการ และข้อเสนอแนะต่อสำนักงาน

๗. ระยะเวลาการดำเนินโครงการ: ๘ เดือน นับแต่วันทำสัญญา

๘. ผลที่คาดว่าจะได้รับ

๘.๑ รวบรวมความรู้และสร้างความเข้าใจในโอกาสการลงทุนไทยในประเทศเป้าหมาย ให้กับนักธุรกิจไทยที่สนใจ

๘.๒ เสริมสร้างความสัมพันธ์ระหว่างสำนักงานฯและหน่วยงานภาครัฐและเอกชน ในประเทศเป้าหมาย

๘.๓ สร้างโอกาส และความสนใจแก่นักธุรกิจไทยในการไปลงทุนในประเทศเป้าหมาย

๘.๔ ขยายขอบเขตการลงทุนไทยไปสู่ประเทศตลาดใหม่

๙. หลักฐานที่ปรึกษาด้านราคา

๙.๑ ในกรณีบริษัทที่ปรึกษา

(๑) รายชื่อผู้เชี่ยวชาญทุกคน พร้อมประวัติ แสดงข้อมูลส่วนบุคคลการศึกษาและประสบการณ์ในข้อเสนอทางวิชาการ

(๒) หลักฐานการเป็นพนักงานประจำเต็มเวลาของบริษัทที่ปรึกษาโดยมีระยะเวลาปฏิบัติงานกับบริษัท ไม่น้อยกว่า ๖ เดือน

(๓) หนังสือแสดงอัตราเงินเดือนที่นำไปใช้เป็นเงินเดือนพื้นฐานในการคิดค่าตอบแทน โดยต้องเป็น หลักฐานแสดงการยื่นชำระภาษีเงินได้ต่อสรรพากรที่สามารถแสดงความเป็นพนักงานประจำของบริษัท (แบบ ภ.ง.ด.๙๐ หรือ ภ.ง.ด.๙๑ เฉพาะบุคคลที่เสนอ พร้อมใบปะหน้าและใบเสร็จรับเงินจากกรมสรรพากร)

(๔) หลักฐานแสดงการพัฒนาของบริษัท ประกอบด้วย

(๔.๑) ใบรับรองระบบคุณภาพที่เป็นที่ยอมรับตามมาตรฐานสากล เพื่อเป็นการแสดงว่าบริษัทมี การพัฒนาระบบคุณภาพอย่างต่อเนื่อง เช่น ระบบ ISO เป็นต้น (ถ้ามี)

(๔.๒) หลักฐานการมีซอฟต์แวร์ที่ถูกกฎหมายสำหรับพนักงานไวใช้งานอย่างน้อยร้อยละ ๓๐ ของพนักงานทั้งบริษัท (ถ้ามี)

(๔.๓) ใบรับรองการประกันวิชาชีพ (Professional Indemnity Insurance) ของบริษัทในมูลค่า ไม่ต่ำกว่า ๓๐ ล้านบาทในปีที่ยื่นข้อเสนอ (ถ้ามี)

หลักฐานบริษัท ตัวคุณอัตราค่าตอบแทน

กรณีที่ ๑ มีหลักฐานครบทั้ง ๓ ข้อ ๒.๖๔๐

กรณีที่ ๒ มีหลักฐานครบทั้ง ๒ ข้อ ๒.๕๘๕

กรณีที่ ๓ มีหลักฐานครบทั้ง ๑ ข้อ ๒.๕๓๐

กรณีที่ ๔ ไม่มีหลักฐาน ๒.๔๗๕

๔.๒ ในกรณีที่ปรึกษาที่ไม่ได้ทำงานประจำในบริษัทที่ปรึกษา เช่น ที่ปรึกษาอิสระ และที่ปรึกษาจาก สถาบันของรัฐ ตัวคุณอัตราค่าตอบแทน ๑.๔๓ ที่ปรึกษาต้องแสดงหลักฐานอัตราค่าตอบแทนที่เคยได้รับและ สามารถอ้างอิงได้มาแสดง

๔.๓ ในกรณีที่ปรึกษาเป็นสถาบันของรัฐที่ให้บริการงานที่ปรึกษา ตัวคุณอัตราค่าตอบแทน ๑.๗๖ โดยต้องแสดงหลักฐาน ดังนี้

(๑) หลักฐานการจ้างที่สามารถนำมาคำนวณเป็นอัตราเงินเดือนพื้นฐาน เช่น ที่ปรึกษาโครงการในอดีต เป็นต้น

(๒) หนังสือรับรองการชำระภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาของที่ปรึกษาแต่ละคน

(๒.๑) กรณีบริษัทที่ปรึกษาที่เสนองานมีการยืมตัวที่ปรึกษาที่มีคุณสมบัติเหมาะสมกับตำแหน่ง จากบริษัทอื่น ให้ใช้หลักฐานอัตราเงินเดือนจากบริษัทที่สังกัดมาแสดง

(๒.๒) กรณีที่ปรึกษาอิสระสามารถอ้างอิงอัตราเงินเดือนจากงานในลักษณะเดียวกันที่เคยได้รับ

๑๐. เกณฑ์การคัดเลือกที่ปรึกษา

๑๐.๑ เนื่องจากงานจ้างที่ปรึกษานี้มีความซับซ้อนมาก คณะกรรมการจะคัดเลือกผู้ยื่นข้อเสนอที่ผ่าน เกณฑ์ด้านคุณภาพแล้วและจะคัดเลือกจากรายที่ได้คะแนนด้านคุณภาพมากที่สุด โดยคณะกรรมการจะพิจารณา ให้คะแนนข้อเสนอด้านเทคนิคของผู้ที่มายื่นซองทุกราย ทั้งนี้ผู้ผ่านการพิจารณาจะต้องมีคะแนนไม่น้อยกว่าร้อยละ ๗๐ โดยคณะกรรมการจะเลือกรายที่มีคะแนนข้อเสนอเทคนิคที่มีคะแนนสูงสุด

โดยมีเกณฑ์...

โดยมีเกณฑ์การให้คะแนน ดังนี้

- ๑ วิธีการดำเนินงาน การให้บริการที่มีความสอดคล้องกับ TOR ที่ระบุไว้ จำนวน ๕๐ คะแนน แบ่งเป็น
 - ๑.๑ วิธีการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล ทฤษฎีที่นำมาใช้ในการวิเคราะห์ และแหล่งที่มาของข้อมูล ตามงานที่ได้กำหนดไว้ใน TOR จำนวน ๒๐ คะแนน ✓
 - ๑.๒ โครงร่างหัวข้อรายงานการศึกษาและการวิเคราะห์ข้อมูล ที่ครอบคลุมรายละเอียดตามที่ระบุไว้ใน TOR จำนวน ๑๕ คะแนน ✓
 - ๑.๓ ร่างแผนการจัดกิจกรรม ร่างรายชื่อหน่วยงานในประเทศเป้าหมายที่ควรเข้าพบ ที่สอดคล้องกับรายละเอียดตามที่ระบุไว้ใน TOR จำนวน ๑๕ คะแนน ✓
 - ๒ ความพร้อมของทีมงานบุคลากรและที่ปรึกษา จำนวน ๓๐ คะแนน ✓
 - ๓ ประสิทธิภาพในการให้คำปรึกษา การดำเนินการศึกษาและวิเคราะห์ข้อมูล และผลงานที่ผ่านมา จำนวน ๒๐ คะแนน ✓
- ๑๐.๒ ในการตัดสินใจคัดเลือกข้อเสนอด้านเทคนิคตามข้อ ๑๐.๑ ให้ถือว่า การตัดสินใจของคณะกรรมการถือเป็นเด็ดขาดและถึงที่สุดแล้ว ผู้ที่มียื่นของข้อเสนอด้านเทคนิคและข้อเสนอด้านราคาจะเรียกร้องค่าเสียหายใดๆ มิได้

๑๑. งบประมาณค่าใช้จ่าย

๕,๐๐๐,๐๐๐ บาท (ห้าล้านบาทถ้วน)

๑๒. การส่งมอบและการจ่ายเงิน

การจ่ายเงิน แบ่งจ่ายเป็น ๔ งวด ดังนี้

งวดที่ ๑ จำนวนร้อยละ ๑๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) ข้อมูลที่จะดำเนินการศึกษาและรวบรวม
- ๒) วิธีการศึกษา การวิเคราะห์ข้อมูล และแหล่งที่มาของข้อมูล
- ๓) โครงร่างหัวข้อรายงานศึกษา และวิเคราะห์ข้อมูล ซึ่งโครงร่างรายงานดังกล่าวต้องครอบคลุมตามที่ระบุไว้ใน TOR
- ๔) ร่างแผนการจัดกิจกรรม Fact Finding เพื่อสำรวจข้อมูล และร่างแผนการจัดสัมมนาและเผยแพร่ข้อมูล
- ๕) รายละเอียดบุคลากรประจำโครงการ

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายใน ๑ เดือนนับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

งวดที่ ๒...

งวดที่ ๒ จำนวนร้อยละ ๔๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) สรุปผลการดำเนินโครงการ
- ๒) ดำเนินการศึกษาข้อมูลเชิงลึกแล้วเสร็จอย่างน้อย ๓ ประเทศ
- ๓) รายงานผลการศึกษาข้อมูลเชิงลึก ตามขอบเขตการดำเนินงานของที่ปรึกษา
- ๔) จัดทำสรุปข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุนเสนอต่อสำนักงาน อย่างน้อยเดือนละ ๒ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายใน ๓ เดือนนับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

งวดที่ ๓ จำนวนร้อยละ ๔๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) สรุปผลการดำเนินโครงการ
- ๒) ดำเนินการศึกษาข้อมูลเชิงลึกแล้วเสร็จครบถ้วนตามที่กำหนด
- ๓) รายงานผลการศึกษาข้อมูลเชิงลึก ตามขอบเขตการดำเนินงานของที่ปรึกษาคบถ้วนทุกประเทศ
- ๔) จัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา โดยที่ปรึกษาต้องเตรียมข้อมูลสำหรับสัมมนาในประเทศ ประสานการเชิญวิทยากร และประชาสัมพันธ์เชิญชวนผู้สนใจเข้าร่วมการสัมมนาไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน จำนวน ๑ ครั้ง
- ๕) จัดทำสรุปข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุนเสนอต่อสำนักงาน อย่างน้อยเดือนละ ๒ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายใน ๗ เดือนนับถัดจากวันลงนามในสัญญาจ้าง

งวดที่ ๔ จำนวนร้อยละ ๑๐ ของค่าจ้างทั้งหมด ภายหลังจากที่ปรึกษาส่งมอบแผนการศึกษาและรวบรวมข้อมูล ประกอบด้วย

- ๑) สรุปผลการดำเนินตลอดโครงการ
- ๒) รายงานผลการศึกษา และวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึกของประเทศเป้าหมายฉบับสมบูรณ์ครบทุกประเทศ ตามที่กำหนด ในรูปแบบของสื่อสิ่งพิมพ์ และข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ จำนวนอย่างน้อย ๒๐ ชุด
- ๓) สรุปผลการจัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษา พร้อมสรุปแบบสอบถามผู้เข้าร่วมงานสัมมนา
- ๔) จัดทำสรุปข่าวสารที่เกี่ยวข้องกับความเคลื่อนไหวทางเศรษฐกิจของประเทศเป้าหมายที่มีผลต่อการลงทุนตลอดระยะเวลาการจัดจ้าง อย่างน้อย ๑๖ ครั้ง (ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓ หน้ากระดาษ A๔)

โดยที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบรายงานจำนวน ๘ ชุด ภายในวันสิ้นสุดสัญญา

๑๓. การบริหารโครงการ

ดำเนินการโดยกองส่งเสริมการลงทุนไทยในต่างประเทศ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน
